



Volts Energies est a la recherche d'une personne passionné de l'énergie solaire qui cherche un travail a temps plein pour faire ce qu'il aime.

Notre mission est axé sur le service a la clientèle et la satisfaction de nos clients, nous ouvrons un nouveau département de vente en ligne et recherchons la perle rare.

Nous recherchons un/une responsable pour s'occuper de notre département des ventes de produits d'énergie renouvelable. Nous avons besoin d'une personne autonome avec un bon sens de l'organisation afin de gérer le département.

Des soumissions jusqu'à la préparation commandes des composants chez les fournisseurs à l'expédition aux clients.

Très bonne ambiance de travail

Vous aurez a travailler avec plusieurs lignes de produits

Si cela vous intéresse, vous pourrez aussi apprendre le fonctionnement, installation et diagnostique des génératrices afin de pouvoir faire des diagnostics complets sur les sites.

PRINCIPALES FONCTIONS:

- Vente en ligne, tenir a jour les produits et prix sur le site web.
- Gérer les campagnes d'annonces en ligne (Kijiji.Lespacs, Craigslist, Ebay, [amazon.ca](https://www.amazon.ca))
- Prendre photos, faire descriptions et mettre en ligne les composante neuves et usagés à vendre
- Préparer l'expédition des composantes vendu en ligne.
- Préparer documents de promotion afin d'augmenter les ventes
- Servir notre réseau de distribution relié aux composantes d'énergie renouvelable
- Préparer les commandes et les documents d'expédition
- Créer les clients dans notre logiciel et tenir l'inventaire des produits en stock a jour.
- Faire le dimensionnement des systèmes d'énergies ainsi que les soumissions.
(Une les connaissances acquises)
- Faire la programmation des Onduleurs, contrôleur de charge solaires, systèmes Victron et Schneider. *(Une les connaissances acquises)*
- Faire les pré-montages sur plaque de montage des systèmes que nous vendons à l'occasion. *(Une les connaissances acquises)*
- Faire la mise en service, programmation et formation aux clients pour leur systèmes d'énergie solaire ou hybrides. Surtout pour les systèmes Schneider et Victron, a l'occasion Magnum, Outback et autres... *(Une les connaissances acquises)*
- Nous sommes centre service pour quelques uns de nos manufacturiers, a l'occasion nous devons faire le diagnostiques d'items et les réparer et monter rapports(Onduleurs, Chargeurs, BMS, BMV...) *(Une les connaissances acquises)*
- Prendre en charge le parc informatique un atout (Laptops, iPad et iPhones)



CONDITIONS DE TRAVAIL:

- Salaire offert :
Selon expérience à l'heure + pourcentage des ventes
Bonus mensuel lorsque objectifs atteints
- Nombre d'heures par semaine : 40,00
- Temps plein, sécurité d'emploi
- Statut d'emploi : permanent
- Travail de jour
- 8 congés fériés payés/ année
- Iphone et ordinateur portable fourni pour le travail
- Nous offrons de la formation continue à chaque année
- Vous serez formé pour le travail à l'interne par par le président.

EXIGENCES:

- Niveau d'études : Diplôme d'études minimum collégial relié aux ventes et développement de marché ainsi que Marketing
- Années d'expérience reliées à l'emploi : 2 ans minimum
- Description des compétences : Ponctuel, minutieux, avoir un bon sens de l'initiative et de l'entregent. Nous recherchons un candidat qui excelle dans le domaine.
- Minutieux, une très bon sens de la déduction et débrouillardise
- Conditions diverses : Permis de conduire obligatoire.
- Autonomie
- Langues parlées : français et anglais
- Langues écrites : français et anglais
- Avoir un passeport valide au cas ou vous devez aller travailler ou prendre de la formation a l'extérieur du pays

Pour une reconnaissance a la hauteur de ton talent, pour une carrière dans un domaine d'avenir contacte nous!!!

Nom de la personne à contacter : Sébastien Caron, Président
Lieux de travail : 4490 avenue des industries, laval(QUÉBEC), Québec, H7C 1A2
Courrier électronique : scaron@volts.ca
Site Internet : <http://www.volts.ca>